

Presupuesto de Publicidad

enCordoba.com.ar

01/07/2010

enCordoba.com.ar es y será el sitio elegido por los cordobeses.
Aproveche ser parte de la elección.

¿Porque es importante contratar publicidad en nuestro sitio?

Las ventajas son muchas, y están detalladas en la siguiente página.

Como es normal, y desde hace un tiempo: el marketing electrónico, está sobrepasando ampliamente la capacidad de llegar a las personas sobre cualquier otro medio, desde la TV, hasta los diarios.

Es por esto, que no debe dejar pasar la oportunidad de aparecer en sitios webs donde la publicidad tiene un costo tan bajo como en nuestro sitio, y donde tiene asegurado que miles de personas por mes, sabrán de su local.

enCordoba.com.ar fue creada aproximadamente el 1º de Marzo de 2010, y desde ese día, la cantidad de personas (usuarios) que llegan al sitio por día, va aumentando de manera importante.

Hoy (1º de Mayo de 2010), el promedio de visitas diarias, es de 200 personas, pero el crecimiento, es línea, y podemos asegurar que en un mes, las visitas diarias rondarán las 400, y creciendo de esa manera por mucho tiempo.

Lo importante a tener en cuenta, es que enCordoba.com.ar aún no ha sido publicitado en ningún sitio, y todas estas visitas llegan desde sitios webs como Google.com. ¿Qué quiere decir esto?, que la cantidad de usuarios que llegarán al sitio por día, crecerá aún mucho más cuando comencemos a publicitar el sitio por diferentes partes de la ciudad, beneficiándose USTED.

Ventajas al contratar la publicidad

Supondremos durante la explicación, que usted es dueño de un Delivery (envío de comida a domicilio) pero recuerde que estas ventajas son para cualquier tipo de local

1. Aparecer primero en los resultados de búsqueda.

Cuando un usuario llega al sitio web, y busca Deliverys: Los resultados que aparecen, están ordenados por orden alfabético.

Actualmente hay más de 100 Deliverys, y en poco tiempo crecerá aún más.

Cuando el usuario se dispone a elegir entre los deliverys al que llamará para hacer su pedido, no pasará más de los primeros 10 o 15 resultados, y encontrará uno y realizará su pedido, ya que podría tomar horas estar recorriendo la gran lista de Deliverys hasta elegir uno.

Que su local aparezca entre esos primeros 15 resultados, es muy importante, ya que se asegura que todo aquel que busque deliverys, encontrará su local y lo leerá tantas veces como realice búsquedas.

Esto no solo da el beneficio de aumentar increíblemente las probabilidades de que el usuario realice la compra en su local, sino que también logra aumentar la popularidad de su local.

2. **Agregar el logo, entre los datos de su local.**

Como ya se ha mencionado, entre la gran lista de resultados, para lograr que su local sea elegido ante todos los demás, lo más importante es estar lo más arriba posible en los resultados. Pero esto no es lo único a tener en cuenta, ya que llamar la atención del usuario, con el logo de su local, puede dar un punto beneficioso a la hora de tomar una decisión, y hasta le da un aire de formalidad y seriedad, que aumentará las probabilidades de ser elegido ante los demás.

3. **Aparecer en la portada del sitio.**

En el sitio, existen sectores publicitarios, donde el logo de su local puede aparecer, para que el usuario vea su local antes de realizar alguna búsqueda, o estando en cualquier lugar del sitio.

Los sectores publicitarios tiene el siguiente aspecto:



Esto populariza mucho su local entre los usuarios, ya que ver repetidas veces su logo, puede alterar beneficiosamente la decisión a la hora de elegir un local.

Dependiendo de la cantidad de locales que publiquen en el sitio (otros locales), la cantidad de sectores publicitarios, aumentará con el tiempo.

Los sectores publicitarios serán utilizados por todos los anunciantes, rotando los logos de manera encadenada (no aleatoria) para lograr que la cantidad de veces que aparecen los logos en el sitio, sea igual para todos.

Un mismo sector publicitario no es compartido por más de 3 logos, lo que significa que si usted comparte el sector con 2 logos más, al cabo de 3 usuarios que ingresen en el sitio, 1 de ellos habrá visto su logo.

En caso de querer aparecer en un sector publicitario del sitio de manera individual (sin compartir el espacio con otros logos), puede hacerlo, pagando un adicional de \$50 por mes.

4. **Demás Ventajas.**

Durante el transcurso del tiempo, se irán agregando varias ventajas para los locales que contraten publicidad en el sitio.

Su local gozará de estas ventajas de manera automática cuando sean implementadas, sin tener que pagar un adicional por ello.

Precios de la publicidad

Los pagos por la publicidad, se hacen de adelantado, y en efectivo. Los precios pueden variar según la cantidad de meses a contratar:

1 mes:	\$70
2 meses:	\$130
3 meses:	\$190
4 meses:	\$250
5 meses:	\$310
6 meses:	\$370

Si desea contactarse con nosotros para contratar publicidad.

Puede hacerlo por e-mail:

encordoba@encordoba.com.ar

Esperamos su consulta